



LE AZIENDE SI RACCONTANO

Storytelling



Mettici alla prova!

Ridix. Il valore
della tecnologia,
**la forza
del servizio**



Seguici anche su:



Tel. +39 0114027511

info@ridix.it - www.ridix.it

Via Indipendenza 9/f

10095 Grugliasco (TO)

Per ulteriori informazioni:

Ridix S.p.A.

RIDIX

Efficienza produttiva: meno costi, più valore

Nell'attuale scenario industriale, caratterizzato da trasformazioni accelerate, mercati globali instabili e nuove sfide tecnologiche, la competitività non si gioca più solo sul prezzo o sulla qualità del prodotto. **La vera discriminante sta nella capacità di offrire soluzioni integrate: prodotti ad alte prestazioni accompagnati da servizi che generano valore continuo, misurabile e personalizzato.** È questa la filosofia che guida Ridix, realtà torinese attiva da oltre cinquant'anni nel panorama delle tecnologie per la produzione meccanica.



Per molte aziende l'adozione del CFM (Customized Fluid Management) significa riduzione costi di gestione dei fluidi, incremento vita utensile e maggiore affidabilità degli impianti

Ridix ha saputo interpretare in anticipo uno dei trend più importanti della manifattura contemporanea: la servitizzazione. Un paradigma che non vede più l'azienda come semplice fornitore di beni, ma come partner tecnologico in grado di costruire un'offerta "ibrida" fatta di hardware, know-how e assistenza continua. Dalle macchine utensili alla stampa 3D, passando per la gestione dei fluidi e i lubrificanti, Ridix propone un approccio trasversale, flessibile e modulare. Al centro di tutto, il cliente e i suoi processi. L'obiettivo è aiutarlo a produrre meglio, con meno costi, meno sprechi e più risultati.

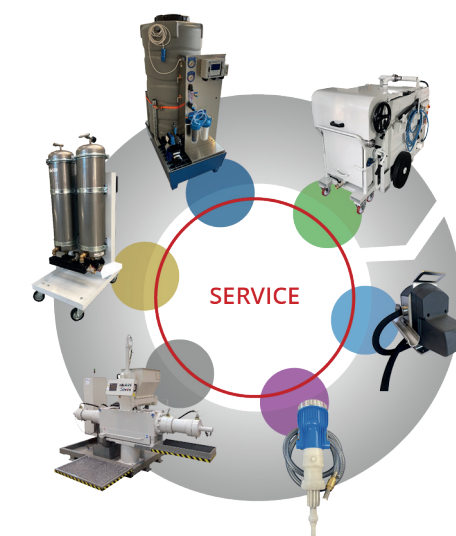
Servitizzazione nella meccanica: un cambio di paradigma

Nata in ambito anglosassone ma ormai diffusa in tutti i settori industriali avanzati, la servitizzazione è oggi una leva strategica anche per le imprese meccaniche

italiane. Non si tratta solo di "mettere a listino" un pacchetto di servizi post-vendita, ma di ripensare il rapporto con il cliente in modo collaborativo, dinamico e proattivo. Per Ridix, questo modello non è una novità. Da sempre, infatti, l'azienda costruisce relazioni fondate su ascolto, consulenza, formazione e supporto tecnico. Ogni progetto parte da una mappatura delle esigenze, prosegue con la selezione delle tecnologie più adatte e si sviluppa attraverso un accompagnamento continuo, anche molto tempo dopo la vendita. Questo approccio ha portato Ridix ad affermarsi come interlocutore privilegiato per molte imprese italiane - dalle PMI ai grandi gruppi - in settori strategici come automotive, aerospace, stampaggio, medicale e meccanica di precisione.

CFM - Customized Fluid Management: l'efficienza parte dai dettagli invisibili

Nel mondo dell'industria manifatturiera, i dettagli fanno la differenza. E tra i dettagli



RIDIX Service & Equipment offre una gamma completa di attrezzature e servizi che aiutano ad ottimizzare efficienza e costi nei reparti di produzione

Da 90 anni Blaser Swisslube sviluppa lubrificanti miscibili in acqua e oli da taglio per l'asportazione truciolo



Il Centro Tecnologico di Blaser Swisslube, il più grande laboratorio del settore con una superficie di 3500 mq e oltre 80 addetti specializzati dedicati



più trascurati, ma strategici, c'è la gestione dei fluidi di processo. Lubrificanti, oli, emulsioni: elementi essenziali per il funzionamento delle macchine utensili ma spesso gestiti con superficialità. Ridix Spa, attraverso il suo innovativo approccio CFM - Customized Fluid Management, propone una rivoluzione culturale e tecnica: trasformare un costo nascosto in un'opportunità concreta di risparmio, efficienza e sostenibilità. Ridix ha trasformato questa consapevolezza in un sistema strutturato, modulare e scalabile chiamato CFM - Customized Fluid Management, che unisce competenza tecnica, tecnologia e servizio continuativo. Il valore di questa proposta non sta solo nella fornitura di prodotti di altissima qualità ma, soprattutto, nella capacità di analizzare ogni realtà produttiva e progettare un piano su misura, costruito sulle esigenze specifiche dell'impianto. Il modello CFM si articola in una serie di servizi altamente specializzati, combinabili in base alle esigenze del cliente:

- ✓ Consulenza tecnica
- ✓ Prodotti premium
- ✓ Formazione
- ✓ Attrezzature dedicate
- ✓ Pulizie tecniche
- ✓ Progetti Saving
- ✓ Manutenzioni leggere
- ✓ Monitoraggio parametri e consumi
- ✓ Elaborazione dati
- ✓ Logistica e brokeraggio
- ✓ Riduzione smaltimenti

Per molte aziende clienti, l'adozione del CFM ha significato riduzioni a doppia cifra nei costi di gestione dei fluidi, incremento della vita utensile e, soprattutto, una maggiore affidabilità complessiva degli impianti.

Il tutto con un unico interlocutore, capace di garantire servizio, formazione, assistenza e aggiornamento continuo. Adottare il CFM significa molto più che migliorare la gestione dei fluidi. Le aziende partner di Ridix ottengono:

- ✓ Risparmio diretto sui costi di consumo e smaltimento dei fluidi di processo
- ✓ Aumento della vita utile dei fluidi e degli impianti
- ✓ Riduzione dei fermi macchina e delle inefficienze
- ✓ Aumento della resa utensile
- ✓ Ottimizzazione dei processi produttivi
- ✓ Automazione del processo gestionale attraverso strumenti innovativi - Liquidtool
- ✓ Miglioramento della sostenibilità ambientale
- ✓ Tracciabilità dei dati e KPI certi
- ✓ Formazione continua del personale

Il lubrorefrigerante come "strumento attivo" del processo

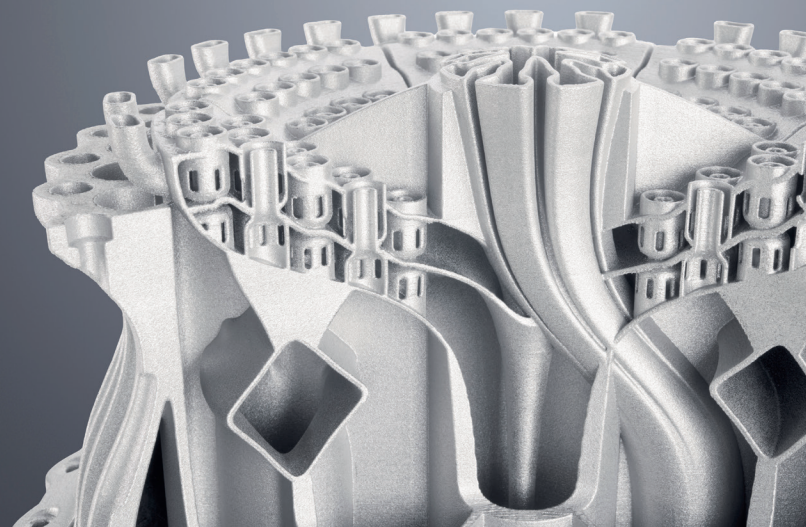
Nel contesto produttivo attuale, ogni elemento del processo può diventare un fattore competitivo se gestito con intelligenza e visione. Il lubrorefrigerante - troppo spesso trattato come una semplice commodity - è invece un componente tecno-



Axtra3D: stampa 3D resina fino a 20 volte più veloce rispetto a sistemi SLA, DLP o LCD, senza compromessi su qualità, finitura superficiale o fedeltà di dettaglio

logico determinante, capace di influenzare profondamente il risultato finale della lavorazione. Ridix lo sa bene, e da anni interpreta questa logica attraverso la partnership strategica con Blaser Swisslube, leader internazionale nella formulazione di lubrorefrigeranti ad alte prestazioni. Il cuore di questo approccio è la filosofia del Liquid Tool: il lubrorefrigerante non è più un liquido da sostituire periodicamente, ma un "utensile liquido" che interagisce con l'utensile solido, la macchina e il materiale, influenzando in modo attivo la qualità del pezzo, la durata utensile e la stabilità del processo. Ridix affianca le aziende con un servizio strutturato, che parte da un'analisi personalizzata delle lavorazioni, prosegue con test in centro tecnologico su macchine dedicate, e continua con supporto tecnico in campo, formazione degli operatori, monitoraggio del fluido, bilanci economici e progetti di recupero e riutilizzo. Il tutto accompagnato da un'assistenza specialistica in grado di

Oltre i limiti della produzione: design leggero, geometrie uniche grazie alle stampanti 3D da polvere metallo TRUMPF



*La tecnologia **PRECITEMP®** di Röders permette di raggiungere i massimi livelli di precisione anche in ambienti con temperatura non costante*



Intervenire rapidamente e in modo proattivo. Uno degli aspetti più interessanti è la possibilità di ridurre drasticamente i costi occulti, come micro-fermi, scarti di produzione, manutenzioni straordinarie e usura precoce degli utensili. Grazie a una gestione documentata e tracciabile, è possibile garantire la conformità alle normative ambientali e redigere i nuovi bilanci di sostenibilità richiesti a livello europeo. Il risultato è una proposta in cui prodotto e servizio si fondono in un'unica soluzione ad alto valore, capace di generare benefici misurabili e continui, in linea con gli obiettivi strategici delle imprese moderne.

Additive Manufacturing: dalla tecnologia al risultato

L'Additive Manufacturing (AM) rappresenta una delle frontiere più dinamiche e

promettenti dell'industria manifatturiera contemporanea. Tuttavia, la sua implementazione richiede un cambiamento culturale, organizzativo e tecnologico che non tutte le imprese riescono a gestire autonomamente. Per questo Ridix ha sviluppato una proposta completa, flessibile e orientata al risultato, in grado di guidare le aziende in ogni fase del percorso. Il punto di partenza è un approccio consulenziale solido, basato sulla collaborazione con partner tecnologici d'eccellenza come TRUMPF e AXTRA3D. Ridix non si limita a proporre la macchina, ma accompagna il cliente nella valutazione della fattibilità tecnica ed economica, nella scelta delle tecnologie additive più idonee (laser melting, DLP, LMD), e nella definizione delle applicazioni potenzialmente più vantaggiose. Una volta avviato

il progetto, Ridix fornisce supporto operativo nella fase di start-up, formazione del personale, assistenza per l'ottimizzazione dei parametri di processo, oltre alla possibilità di test e sviluppo applicativi presso il centro tecnologico TRUMPF di Schio (VI). Il cliente viene così accompagnato da una rete di competenze che riduce il rischio, accorcia i tempi di implementazione e massimizza il ritorno sull'investimento. L'offerta Ridix si completa con la fornitura di materiali certificati, grazie alla collaborazione con Oerlikon, punto di riferimento mondiale per le polveri metalliche. Questa scelta, coerente con la filosofia aperta di TRUMPF, permette di garantire prestazioni elevate e, allo stesso tempo, offrire flessibilità e indipendenza al cliente. La recente introduzione delle tecnologie AXTRA3D per la stampa in re-

sina apre nuove prospettive anche per settori ad alto valore aggiunto come il medicale, il dentale e il design. La sinergia tra un'anima multinazionale e una presenza produttiva italiana rende AXTRA3D un partner strategico ideale per Ridix, e una scelta vincente per le imprese che vogliono esplorare nuove possibilità produttive con supporto locale e know-how globale.

Macchine utensili Roeders: oltre la precisione, il servizio

Quando si parla di macchine utensili ad alte prestazioni, l'associazione tra Ridix e Roeders rappresenta una delle realtà più consolidate e di successo nel panorama italiano. Le fresatrici Roeders, note per la loro eccezionale precisione, affidabilità e velocità, sono progettate per rispondere alle esigenze più avanzate in termini di qualità superficiale, tolleranze e tempi ciclo. Grazie a motori lineari e torque, un controllo numerico proprietario – considerato il più performante sul mercato – e una progettazione meccanica di altissimo livello, queste macchine sono in grado di operare in condizioni di massima stabilità, anche su materiali difficili e geometrie complesse. A tutto ciò si aggiunge la possibilità di integrare più processi in un

unico piazzamento: fresatura, rettifica a coordinate, misurazione. Un vantaggio strategico che consente di ridurre drasticamente i tempi di attraversamento, migliorare la qualità e ottimizzare la gestione interna. Tuttavia, ciò che rende davvero unica la proposta Ridix è il servizio che accompagna la tecnologia.

Il team italiano fornisce supporto consulenziale già in fase di pre-vendita, affiancando il cliente nella scelta dell'automazione più adatta, nella configurazione degli utensili e nella definizione dell'ambiente produttivo ottimale. Dopo l'installazione, Ridix garantisce formazione, collaudo, assistenza on-site o da remoto, grazie a tecnici certificati e formati direttamente da Roeders. Un asset strategico è rappresentato dal centro tecnologico Roeders, dotato di 13 macchine e 9 programmatori CAM, dove vengono sviluppate applicazioni personalizzate, test produttivi e progetti di ricerca, anche in co-engineering con il cliente. Questo ambiente rappresenta il punto d'incontro tra ricerca, innovazione e applicazione pratica, e consente di portare sul mercato soluzioni che rispondono in modo mirato alle esigenze della produzione moderna. In un contesto in cui le lavo-

razioni ad alta precisione richiedono non solo performance ma affidabilità e continuità operativa, Ridix si propone come partner completo: dalla progettazione all'assistenza, dal training alla manutenzione, con un approccio costruito per durare nel tempo.

Una rete di valore al servizio della manifattura

L'evoluzione dell'industria non si costruisce con forniture occasionali, ma con alleanze durature e progetti condivisi. Nel corso degli anni, Ridix ha sviluppato una rete di collaborazioni internazionali con produttori di tecnologie avanzate, centri di ricerca, fornitori di materiali, software house e specialisti di processo. Ogni divisione Ridix lavora in sinergia con le altre, condividendo competenze, dati, esperienze e strumenti. Il risultato è una proposta trasversale, che copre l'intero spettro della produzione meccanica.

L'alleanza giusta per affrontare il futuro

In un'industria dove ogni dettaglio può diventare una leva strategica, la differenza la fa chi è in grado di trasformare le tecnologie in soluzioni e le forniture in relazioni di valore. Ridix rappresenta oggi un esempio concreto di come si possa coniugare l'eccellenza tecnica con una visione orientata al cliente, costruendo percorsi condivisi che puntano alla crescita reciproca.

Scegliere Ridix significa poter contare su una struttura solida, che non si limita a rispondere alle richieste, ma che anticipa le esigenze, individua criticità latenti, propone soluzioni innovative e accompagna le aziende nel tempo. Significa avere al proprio fianco un team che non vende semplicemente tecnologia, ma che lavora per integrarla, farla rendere, adattarla e aggiornarla, in un'ottica di miglioramento continuo e sostenibile. In un'epoca in cui la flessibilità, la reattività e la capacità di innovare sono fattori chiave per la competitività, affidarsi a un partner come Ridix non è una scelta tecnica. È una scelta strategica. ■

Le fresatrici alta velocità di Röders sono note per l'eccezionale precisione, affidabilità e velocità in termini di qualità superficiale, tolleranze e tempi ciclo

